



## LEREN, WERKEN, WONEN

'Werken doen we thuis', zei de slimme ondernemer nadat hij zijn bedrijf had ingericht als één grote gezellige woonkamer met zithoekjes, loungestoelen, bijzettafeltjes en planten. Maar het kan ook anders: wie 'werkt in wonen' ervaart als vanzelf een thuisgevoel. Bovendien biedt de woonbranche je tal van uitdagende mogelijkheden.

Door de toenemende verkoop via internet hebben de woonwinkels het de afgelopen tijd behoorlijk lastig gehad. De positieve keerzijde is dat de branche nu ook weer veel nieuwe kansen biedt.

Welke kansen zijn dat zoal? Denk aan marketing via internet. Of cross-selling, zowel in de winkel als online. Hiernaast liggen er kansen op het vlak van gerichte persoonlijke advisering of het hebben van uitgebreide productkennis.

De kwaliteit van het verkooppersoneel draagt voor een belangrijk deel bij aan het besluit van een klant om een product te kopen. Wil je dat ze dit product bij jou in de woonwinkel aanschaffen? Investeer dan in kennis en vaardigheden. Scholing, cursussen en trainingen bepalen in belangrijke mate hoe succesvol jij wordt of bent als medewerker in de woonbranche.

### STEL JE WILT VERKOOPSSPECIALIST WORDEN ...

Wie aan de slag wil in de woonbranche kan in het hele land terecht op diverse beroepsopleidingen op mbo-niveau. Ze leiden allemaal op voor de kwalificatie detailhandel. Hiernaast kun je ook aanvullende cursussen en trainingen volgen.

#### Beroepsopleidingen

Wat kan je allemaal zoal worden in de woonbranche? Nou, interieuradviseur bijvoorbeeld. Of manager wonen. Verkoopsspecialist wonen. Meubelmaker, manager meubelmaker, meubelstoffeerder, woningstoffeerder, verkoopmedewerker. De duur van de opleidingen, al dan niet voor het belangrijkste deel in de schoolbanken of voor het belangrijkste deel op de werkvloer, loopt uiteen van één tot vier jaar. Zie voor een compleet overzicht de website [www.INretail.nl](http://www.INretail.nl) en klik bij 'Branches' op de link 'Wonen'. Scroll op die pagina vervolgens naar de link 'scholing'

#### Cursussen

Ambachtsmensen in de woonbranche. We kunnen niet zonder! Toch lijkt het structurele tekort aan vakmensen in onze branche te stijgen. Het vinden, opleiden en binden van vakmensen wordt de komende jaren topprioriteit. Daarom zetten we met de hele branche werken in de woonbranche weer op de kaart. Bijvoorbeeld door de campagne de Interieurvakman (m/v).

#### Over FHKN

Dit Vakblad wordt je aangeboden door FHKN, een organisatie die zich sterk maakt voor vakmanschap onder mensen die werken of willen werken in de detailhandel, groothandel, ambachtseconomie, en commerciële dienstverlening. Kijk ook eens op [www.fhkn.nl](http://www.fhkn.nl)

“WERKEN IN DEZE BRANCHE VERGT SPECIFIEKE VAARDIGHEDEN”

Het complete aanbod is te vinden op de website van [www.INretail.nl](http://www.INretail.nl).

#### Stageplaatsen

Ben je mbo-leerling en ben je op zoek naar een stageplaats? Surf dan naar [www.stagemarkt.nl](http://www.stagemarkt.nl). Op deze site komen vraag en aanbod van stages in de woonbranche bij elkaar.

#### Meer informatie?

Heb je nog vragen? Je vindt de antwoorden op diverse websites. Bezoek ze eens. Ze zijn gratis en kunnen je ongetwijfeld verder helpen. Vind je het niet bij de één, dan vind je het vast wel bij de ander. Veel succes!

[www.stagemarkt.nl](http://www.stagemarkt.nl)  
[www.veiligwerkenindewinkel.nl](http://www.veiligwerkenindewinkel.nl)  
[www.INretail.nl](http://www.INretail.nl)  
[www.kansopwerk.nl](http://www.kansopwerk.nl)  
[www.werkindewinkel.nl](http://www.werkindewinkel.nl)



F H  
K N<sub>BY</sub>